6 шагов постановки правильного план-кинжала

<http://molodost.bz/article/plan_kinzhal_i_kriterii_ego_postanovki/>



План-кинжал – это ключевая задача на две недели, выполнение которой прямым образом ведет к деньгам. Хороший план-кинжал дает возможность отличать пустые действия от твёрдых.

Примеры хороших план-кинжалов:

1. *Получить 5000 кликов на сайт за 2 недели. Для этого настроить Яндекс.Директ. Подтверждение – Скриншот из Яндекс.Метрики/Google Analytics. В случае невыполнения – сделать татуировку усов.*
2. *Нанять трех менеджеров по продажам за 2 недели. Для этого провести 20 собеседований. Подтверждение – фотография с тремя менеджерами в офисе. В случае невыполнения отдать 10 000 руб. Васе Иванову.*
3. *«Дожать» 5 подвисших оплат за 3 дня. Для этого обзвонить 20 старых клиентов. Подтверждение – выписка из банка. В случае невыполнения – разбить iPhone.*

Лучше всего план-кинжал работает в спайке с правильно поставленной целью. Если у тебя еще нет понятной денежной цели на 2 месяца рекомендуем тебе поставить сначала ее.

Сделать это ты можешь воспользовавшись нашим [специальным калькулятором,](http://goo.gl/1KcvnX) который позволит тебе поставить адекватную цель, которую ты РЕАЛЬНО сможешь выполнить, а затем получить персональную инструкцию по тому, как эту цель достичь именно в твоей ситуации.

Окей, цель ты, надеюсь, поставил. Поехали дальше:

Как поставить план-кинжал, который даст результат?

Шаг 1: Задача.

Задача должна решать самую острую проблему, которая мешает получить деньги.

* *Получить поток лидов на сайт.*
* *Нанять менеджеров по продажам.*
* *«Дожать» «висящих» клиентов.*